Devenir Cuisiniste & Bainiste

Objectif de la formation

Développez des nouvelles compétences professionnelles dans l'aménagement des pièces d'eau.

Grâce à une formation de cuisiniste – bainiste qui aborde les tendances et les fondamentaux techniquex dédiés aux espaces cuisines et salles de bain.

DÉCORATION & ARCHITECTURE INTÉRIEURE

Durée

20 jours – 140 heures
9H30-13H00/14H00-17H30

Montant

Financement personnel & Pôle emploi :
2975 euros
Prise en charge (OPCA, entreprise...) :
3260 euros

Lieux

MMI Déco - Paris

01 82 09 71 77 - contact@mmi-deco.com

MMI Déco - Aix-en-Provence

04 84 47 02 14 - contact@mmi-deco.com

Formateurs

Architecte d'intérieur et spécialiste de la cuisine

Public visé

Professionnels de la décoration, personne avec projet dans l'univers de la salle de bain et de la cuisine...
Acquisition de nouvelles compétences

Prérequis

Sens commercial, bon relationnel, écoute
Expérience client

Datadock

Objectifs pratiques

- Concevoir un aménagement d'une cuisine et d'une salle de bain
- Connaitre les matériaux pour pouvoir décorer et harmoniser
- Mettre en oeuvre le projet techniquement
- Vendre et comprendre le client

Programme

A : Conception et aménagement de l'espace

- Analyser l'espace en effectuant des relevés d'information de l'existant
- Aménager l'espace en respectant un cahier des charges et optimiser les solutions d'agencement
- Structurer l'espace avec la lumière
- Réaliser plans sommaires, plans détaillés (agencement, coupes, éclairage…)

B : Décoration de l'espace

- Créer des accords de couleurs harmonieux
- Choisir les matériaux et revêtements de la coque (sol/mur/plafond)
- Choisir le mobilier : meubles, textiles, accessoires
- Choisir les éclairages fonctionnels et d'ambiance
- Réaliser des représentations en 3D (à la main et informatiquement)

C : Mise en œuvre et suivi de gestion du projet

- Estimer un budget prévisionnel et analyser les devis
- Evaluer les contraintes physiques du chantier (accès, stockage)
- Réaliser un retro planning tenant compte des contraintes
- Coordonner les livraisons et les interventions des différents corps de métier

D : Techniques de vente et relation client

- Vendre et expliquer un projet
- Estimer un projet
- Informer le/la cliente de l'avancement du chantier régulièrement

Les mises en pratiques

Pensez à vos collaborateurs

Nous pouvons également nous déplacer dans votre entreprise pour la formation de vos équipes et vous réaliser un programme sur-mesure.

Programme déposé à l'INPI – Reproduction partielle ou totale interdite